

INNOVATIVES BEWERBUNGSTRAINING FÜR ARBEITSSUCHENDE UND BERUFSTÄTIGE

PRÄSENZ ODER ONLINE

Einzelcoaching mit Aktivierungs- und Vermittlungsgutschein (AVGS) | Maßnahme Nr. 214/70/24
Dauer: nach individuellem Bedarf | max. 60 UE | 2 Termine pro Woche je 90 Min.

In einem persönlichen und vertraulichen Rahmen werden im Eins-zu-Eins Gespräch innere sowie äußere Widerstände zur Berufsorientierung und zum Berufseinstieg aufgedeckt und Lösungsansätze erarbeitet. Am heutigen Arbeitsmarkt werden nicht nur die entsprechenden Fachkenntnisse gefordert, sondern darüber hinaus eine realistische Selbstwahrnehmung und eine überzeugende Darstellung der persönlichen Motivation und des Interesses am Themenfeld. Im persönlichen Coaching werden tiefgehende Interessen und Lebenserfahrungen analysiert, um sie mit System und Strategie gegenüber potentiellen Arbeitgebern zu präsentieren. Je nach individuellem Schwerpunkt des Teilnehmers wird wahlweise an der Selbstwahrnehmung, Berufsorientierung und Zielsetzung gearbeitet oder an effektiven und modernen Bewerbungsstrategien für den Wiedereinstieg in den Beruf.

***Dein Ziel im Bewerbungsprozess ist NICHT eine gute Bewerbung zu versenden
oder ein gutes Vorstellungsgespräch zu führen.***

Dein Ziel ist eine ENTSCHEIDUNG: JA oder NEIN. Kein Vielleicht!!

POTENTIAL ANALYSE

- Ermittlung persönlicher Stärken und Schwächen
- Analyse beruflicher Kompetenzen und Interessen
- Definition realistischer und erreichbarer Karriereziele

ÜBERARBEITUNG VON BEWERBUNGSUNTERLAGEN

- Professionelle Gestaltung von Lebenslauf und Anschreiben
- Anpassung der Bewerbungsunterlagen an spezifische Jobanforderungen
- Optimierung des Layouts für bessere Lesbarkeit
- Korrektur von Fehlern und sprachlicher Feinschliff

ONLINE STELLENSUCHE

- Nutzung von Jobportalen und Unternehmenswebsites
- Erstellung und Optimierung von Online-Profilen (z. B. LinkedIn)
- Einsatz von Keyword-Strategien für effektive Suchen
- Aufbau eines professionellen Netzwerks im digitalen Raum

VORBEREITUNG AUF VORSTELLUNGSGESPRÄCHE

- Üben von häufig gestellten Fragen und Stressinterviews
- Vermittlung von Techniken zur Selbstpräsentation
- Verschiedene Kommunikationstypen (DISG)
- Umgang mit schwierigen oder unerwarteten Fragen

ALTERNATIVE BEWERBUNGSSTRATEGIEN

- Strategien zur gezielten Netzwerkpflge
- „Innovative Bewerbungsstrategie“ für Kontrolle im Bewerbungsprozess

TELEFONCOACHING

- Vorbereitung auf telefonische Interviews und Erstgespräche
- Techniken für eine souveräne und authentische Gesprächsführung
- Umgang mit Lampenfieber und Unsicherheiten am Telefon
- Erstellen von Gesprächsnotizen und Strukturhilfen
- Nachbereitung und Feedback-Analyse nach dem Gespräch

SELBSTMARKETING

- Formulierung eines klaren und überzeugenden Elevator Pitches
- Aufbau und Pflege eines positiven Online-Auftritts
- Strategien zur kontinuierlichen Selbstpräsentation in Netzwerken
- Positionierung als Experte in Fachbereichen oder Branchen